KEUZEWIJZER

Ruisende of geruisloze inbreng?
Welke route past bij u?

Uw onderneming groeit en u overweegt uw eenmanszaak om te zetten in een bv. Dat kan op verschillende manieren. Deze keuzewijzer helpt u de belangrijkste verschillen en aandachtspunten op een rij te zetten.

Begin met uw toekomstplannen

Wat is uw langetermijnvisie voor uw bedrijf?

- ☐ **A.** Ik ben van plan mijn bedrijf op de lange termijn voort te zetten binnen de bv.
- ☐ **B.** Ik overweeg op middellange termijn mijn bedrijf te verkopen of te herstructureren.

Waarom deze vraag ertoe doet

Uw toekomstplannen hebben invloed op de manier waarop u uw onderneming inbrengt. Denk niet alleen aan de belasting van vandaag, maar ook aan verkoop, herstructurering en de ruimte die u later

> “ **Een goede keuze begint niet bij de techniek, maar bij wat u met uw onderneming wilt bereiken.**

Hoe ziet uw onderneming er nu uit?

Beantwoord de vragen vanuit uw huidige situatie. De antwoorden geven richting, maar zijn geen persoonlijk fiscaal advies.

Hoe liquide zijn uw financiële middelen?

- ☐ **A.** Ik beschik over voldoende liquide middelen om eventuele belastingen bij ruisende inbreng te betalen.
- ☐ **B.** Ik heb liever dat de belastingclaim wordt doorgeschoven naar de bv, omdat ik momenteel niet over voldoende liquide middelen beschik.

Hebt u een gedetailleerd inzicht in de waarde van uw activa?

- ☐ **A.** Ja, ik heb een duidelijk beeld van de marktwaarde van mijn activa.
- ☐ **B.** Nee, ik heb moeite om de marktwaarde van mijn activa nauwkeurig te bepalen.

Wat is uw huidige belastingpositie?

- ☐ **A.** Ik ben bereid om direct belasting te betalen over de meerwaarde van mijn activa bij ruisende inbreng.
- ☐ **B.** Ik geef de voorkeur aan uitstel van belastingbetaling en ben bereid eventuele fiscale gevolgen in de toekomst mee te nemen.

Hoe complex is de structuur van uw bedrijf en activa?

- ☐ **A.** Mijn bedrijfsstructuur is relatief eenvoudig en ik begrijp de fiscale implicaties van ruisende inbreng.
- ☐ **B.** Mijn bedrijfsstructuur is complex en ik heb behoefte aan professioneel advies om de beste fiscale strategie te bepalen.

Kijk naar het totaalplaatje

Liquiditeit, waardering, belastingpositie en complexiteit hangen met elkaar samen. Eén antwoord bepaalt dus niet automatisch welke route het beste past.

Ga op pagina 3 verder naar uw indicatieve uitkomst.

Wat zeggen uw antwoorden?

Welke risico's bent u bereid te nemen met betrekking tot belastingzaken?

- ☐ **A.** Ik ben bereid om het risico van directe belastingbetaling te nemen om mogelijke toekomstige fiscale complicaties te vermijden.
- ☐ **B.** Ik geef de voorkeur aan uitstel van belastingbetaling en accepteer dat er in de toekomst een belastingclaim op de onderneming kan rusten.

Uw indicatieve uitkomst

MEESTAL A

Ruisende inbreng

Lijkt op basis van deze antwoorden het meest passend. U bent bereid direct belasting te betalen over de meerwaarde van uw activa en hebt goed zicht op uw bedrijfsstructuur en belastingpositie.

MEESTAL B

Geruisloze inbreng

Lijkt op basis van deze antwoorden het meest passend. U geeft de voorkeur aan uitstel van belastingbetaling. Door de fiscale complexiteit is professioneel advies hierbij extra belangrijk.

Welke route u ook kiest:
laat uw situatie goed beoordelen.

De specialisten van NOTRS helpen u graag bij het oprichten van uw bv en bij de keuze voor een passende inbrengroute.

Bekijk de mogelijkheden op notrs.nl

Belangrijk

Deze keuzewijzer is bedoeld als algemene informatie en geeft geen persoonlijk fiscaal, juridisch of financieel advies. Welke vorm passend is, hangt af van uw specifieke situatie. Laat uw situatie daarom beoordelen door een fiscaal adviseur.